IMMOBILIEN

https://lgsimmobilien.de/job/selbststaendiger-immobilienmakler/

Selbstständiger Immobilienmakler (m/w/d) für Krefeld/Moers und Kleve/Goch

Deine Region. Deine Kontakte. Dein Erfolg.

Du kennst den Immobilienmarkt in Deiner Region, gehst gerne auf Menschen zu und hast Freude daran, neue Geschäftsmöglichkeiten zu entdecken? Du möchtest eigenverantwortlich arbeiten, Deine Vertriebsstärke einsetzen und Deine berufliche Zukunft selbst gestalten? Dann bist Du bei LGS Immobilien genau richtig!

Wir suchen **selbstständige Immobilienmakler:innen (m/w/d)** für den Bereich Wohnimmobilien in den Regionen **Krefeld/Moers und Kleve/Goch**.

Du arbeitest eigenverantwortlich auf Provisionsbasis und profitierst von einem leistungsorientierten Vergütungsmodell, bei dem Dein Vertriebserfolg im Mittelpunkt steht.

LGS Immobilien verbindet fundiertes Fachwissen und regionale Marktkenntnis mit modernen, digitalen Prozessen. Wir stehen für eine schnelle und effiziente Immobilienvermittlung, bei der die Menschen im Mittelpunkt stehen. Denn für uns zählt nicht nur der erfolgreiche Abschluss, sondern auch der Weg dorthin: transparent, persönlich und mit echter Verantwortung für Menschen und Werte.

Als Teil unseres Teams profitierst Du von einer starken Marke, professionellen Strukturen und einem partnerschaftlichen Miteinander. Gleichzeitig hast Du die Freiheit, Deine Ziele eigenständig zu verfolgen und Deinen Erfolg aktiv mitzugestalten.

Jetzt bewerben

Was erwartet Dich?

- **Kunden gewinnen:** Du baust Deinen eigenen Kundenkreis auf, knüpfst neue Kontakte und begeisterst Eigentümer für die Zusammenarbeit mit LGS Immobilien.
- **Immobilien akquirieren:** Du gewinnst attraktive Wohnimmobilien für die Vermarktung und entwickelst neue Geschäftsmöglichkeiten in Deiner Region.
- **Immobilien bewerten:** Du beurteilst Immobilien marktgerecht und schaffst eine fundierte Grundlage für den erfolgreichen Verkauf.
- **Professionell vermarkten:** Du präsentierst Immobilien überzeugend und begleitest die Vermarktung bis zum erfolgreichen Abschluss.
- **Käufer und Verkäufer begleiten:** Du bist persönliche Ansprechperson – von der ersten Kontaktaufnahme über die Besichtigung und Verhandlung bis zum Vertragsabschluss und darüber hinaus.
- **Eigenständig arbeiten:** Du organisierst Deine Vertriebsaktivitäten selbst und entwickelst Deine Marktposition kontinuierlich weiter.

Was solltest Du mitbringen?

LGS Immobilien- und Finanzpartner GmbH

Arbeitspensum
Contractor

Start Anstellung
Zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Industrie / Gewerbe
Immobilienwirtschaft

Arbeitsort
Krefeld, Moers, Kleve, Goch, Nordrhein-Westfalen, Deutschland

Arbeitszeiten
Flexible, eigenverantwortliche Zeiteinteilung

Veröffentlichungsdatum
17. November 2026

Gültig bis
07.01.2027

- **Vertriebsstärke:** Du hast Freude am Verkauf, gehst offen auf Menschen zu und kannst andere mit Deiner Begeisterung überzeugen.
- **Branchenerfahrung:** Idealerweise kennst Du bereits die Immobilienbranche und bringst Erfahrung in der Vermittlung oder im Vertrieb mit.
- **Kommunikationsstärke:** Du trittst sicher, freundlich und verbindlich auf und verstehst es, Vertrauen aufzubauen.
- **Eigeninitiative:** Du arbeitest selbstständig, verfolgst klare Ziele und übernimmst Verantwortung für Deinen Erfolg.
- **Regionale Marktkenntnis:** Du kennst Krefeld/Moers oder Kleve/Goch, bist gut vernetzt und hast ein Gespür für Menschen und Immobilien.
- **Unternehmerisches Denken:** Du erkennst Chancen, handelst lösungsorientiert und möchtest Dich persönlich und beruflich weiterentwickeln.

Was bieten wir Dir?

- **Starke Marke:** Du profitierst von der Bekanntheit und dem professionellen Auftritt von LGS Immobilien.
- **Professionelle Strukturen:** Moderne, digitale Prozesse unterstützen Dich bei Deiner täglichen Arbeit.
- **Attraktiver Immobilienmarkt:** Du arbeitest in einer interessanten Region mit hochwertigen Wohnimmobilien und vielfältigen Kundenkontakten.
- **Selbstständigkeit und Freiraum:** Du gestaltest Deine Tätigkeit eigenverantwortlich und bringst Deine individuellen Stärken ein.
- **Attraktives Provisionsmodell:** Dein Engagement und Dein Vertriebserfolg werden leistungsorientiert vergütet.
- **Perspektiven für Deine Zukunft:** Du erhältst die Möglichkeit, Dich fachlich und unternehmerisch weiterzuentwickeln.
- **Starkes Miteinander:** Du wirst Teil eines motivierten, freundlichen Teams, in dem Partnerschaft und gegenseitige Unterstützung zählen.

Kontakte

Bereit, Deinen Erfolg selbst in die Hand zu nehmen?

Dann sollten wir uns kennenlernen! Wenn Du Deine Leidenschaft für Immobilien mit unternehmerischem Denken verbinden möchtest, freuen wir uns darauf, mehr über Dich zu erfahren.

Kontakt aufnehmen und Teil des LGS-Teams werden!

Telefon: +49 (0) 2832 9784509
E-Mail: info@lgsimmobilien.de